



BIOTECHWARE

Biotechware rafforza la sua presenza sul mercato italiano grazie alla partnership strategica con Pharmaidea

Torino, 12 settembre 2023 - Il Dott. Fabrizio Folco, CEO Biotechware, azienda italiana leader di Soluzioni per la Telecardiologia e società facente parte del gruppo internazionale Medme, holding specializzata in investimenti e sviluppo delle startup che operano nel campo della sanità digitale, è lieto di annunciare una nuova partnership commerciale con Pharmaidea, azienda leader nel mercato farmaceutico italiano. Entrambe le aziende sono entusiaste di iniziare questa collaborazione strategica e lavorare insieme per diffondere e incrementare l'adozione e l'utilizzo di Soluzioni di Telecardiologia su tutto il territorio nazionale.

“La collaborazione tra Biotechware e Pharmaidea rappresenta un'opportunità unica per entrambe le aziende di combinare in modo sinergico le nostre reciproche competenze, risorse e know-how al fine di raggiungere un obiettivo comune: essere riconosciuti come top player nel mercato italiano per qualità ed affidabilità dei prodotti e dei servizi forniti alle farmacie.

Siamo certi che la sinergia creatasi tra Biotechware e Pharmaidea porterà risultati significativi e ci permetterà di rispondere prontamente alla crescente richiesta del mercato” commenta Fabrizio Folco

Interventi:

- **Intervento Gianpiero De Mestria, founder e CEO Pharmaidea)**

“Nello scenario post Covid, il ruolo della Farmacia italiana sta cambiando e sta evolvendo verso un modello basato sulla prestazione di servizi non più solo incentrati sulla dispensazione del farmaco, ma sul supporto alla prevenzione e allo screening di primo livello diagnostico. In questo scenario l'avvio della Partnership con Biotechware rappresenta per Pharmaidea l'opportunità di ampliare la sua offerta per le Farmacie e rafforzare la sua posizione di Partner preferenziale per le sue oltre 13.000 farmacie Clienti”.

- **Intervento Maxim Gorbachev presidente CDA Biotechware**

"Siamo lieti di collaborare con Pharmaidea, che rafforzerà la nostra posizione nel mercato nazionale e ci aiuterà a fornire i nostri servizi a nuovi clienti. Vorrei ringraziare il nostro team di gestione, guidato dall'amministratore delegato Fabrizio Folco, per il duro lavoro e la dedizione con cui ha reso possibile la realizzazione di questo progetto. Sono certo che questa partnership sarà vantaggiosa per entrambe le parti".